



VERKAUFSLEITER/IN VALTRA

100% Pensum

Die GVS Agrar AG zählt als Importeur und Hersteller von einem vielfältigen Sortiment an Land- und Kommunalmaschinen, welche über ein flächendeckendes Händlernetz in der Schweiz vertrieben werden, zur führenden Kompetenz der Schweizer Landtechnik.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für unseren Standort in Schaffhausen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n Verkaufsleiter/in Valtra (m/w/d).

Deine Aufgaben

- Ergebnisorientierte Führung der Produktlinie Valtra nach unternehmerischen und wirtschaftlichen Grundsätzen. Erstellen von Budgets, Kontrolle der laufenden Betriebskosten, der monatlichen Führungskennzahlen sowie Jahreszahlen nach betriebswirtschaftlichen Vorgaben
- Sicherstellen der notwendigen Marktpresenz und Positionierung der Marke Valtra mittels geeigneter Massnahmen wie Akquisition, persönliche Betreuung von Key-Accounts, Organisation von Events und Vorführungen
- Koordinieren und Überwachen der Auftragsabwicklung
- Sicherstellen einer wirtschaftlich gesunden Kalkulation der Verkaufspreise
- Führen von Verhandlungsgesprächen mit Lieferanten

Dein Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Vertiefte Kenntnisse der Anforderungen und Trends der modernen Landtechnik
- Kenntnisse der landwirtschaftlichen Strukturen / Verhältnisse und Entwicklungen
- Gewandte Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Französisch
- Routinierte Bedienung der MS-Office-Programme
- Strukturierte, zuverlässige und lösungsorientierte Arbeitsweise

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit mit viel Spielraum für Eigeninitiative
- Eine sorgfältige Einarbeitung in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Attraktive Sozialleistungen

Interessiert? Wir freuen uns, Dich kennen zu lernen. Für weitere Fragen steht Dir Ivo Fausch (Tel. 052 631 16 10) gerne zur Verfügung. Deine vollständigen Unterlagen sendest Du an jobs@gvs.ch.